

あなた以下、下記のような組織で3店の直接紹介パートナーズ販売代理店が出来た場合のシミュレーションです。

代理店数 100店 販売個数 100個(100,000V)

パートナーズ販売代理店紹介実績1店以上…(30店)

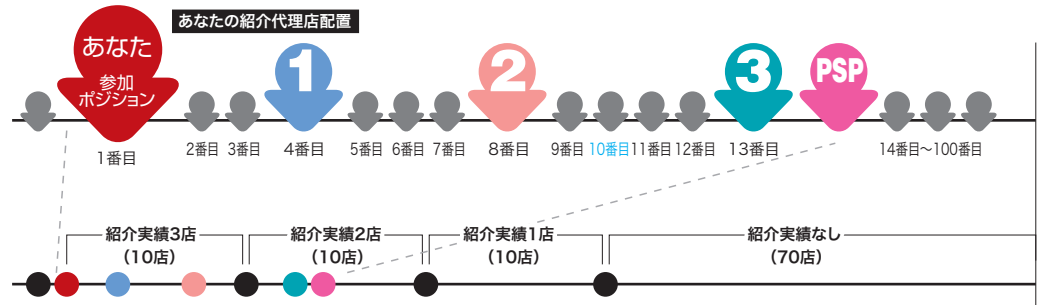
パートナーズ販売代理店紹介実績2店以上…(20店)

パートナーズ販売代理店紹介実績3店以上…(10店)

※あなた以下、上位10店が3店紹介、次の10店が2店紹介、次の10店が1店紹介したものと計算します。

また、数字は計算しやすい数字に調整しています。

また、あなた以外の代理店の1-Aと1-Bは同じ、2-Aと2-Bは同じ、3-Aと3-Bは同じS(セット)と仮定します。



■全てのS数の計算方法は下記の通りです。(10,000V=1S)

※あなたから見た場合、総Vが100,000Vで10Sあることになります。

エージェント コミッション(PAC)

■紹介実績0の場合 総Vの3%を対象者で分配 ※全ての代理店が対象になります。

1番目~10番目の総S数= 9S×10店=90S
 11番目~20番目の総S数= 8S×10店=80S
 21番目~30番目の総S数= 7S×10店=70S
 31番目~40番目の総S数= 6S×10店=60S
 41番目~50番目の総S数= 5S×10店=50S
 51番目~60番目の総S数= 4S×10店=40S
 61番目~70番目の総S数= 3S×10店=30S
 71番目~80番目の総S数= 2S×10店=20S
 81番目~90番目の総S数= 1S×10店=10S
 91番目~100番目の総S数= 0S
 合計 450S



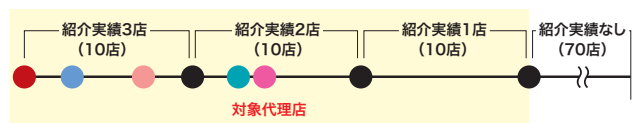
あなた参加ポジション

$$\text{総V}100,000\text{V} \times 3\% \div (\text{対象者全員の} 0\text{-A} + \text{対象者全員の} 0\text{-B}) \times (\text{あなたの参加ポジション} 0\text{-A} + 0\text{-B}) = 59\text{円}$$

450S + 450S 18S

■紹介実績1店以上の場合 総Vの5%を対象者で分配 ※紹介実績1店、2店、3店の代理店が対象となります。

1番目~10番目の総S数= 9S×10店=90S
 11番目~20番目の総S数= 8S×10店=80S
 21番目~30番目の総S数= 7S×10店=70S
 合計 240S



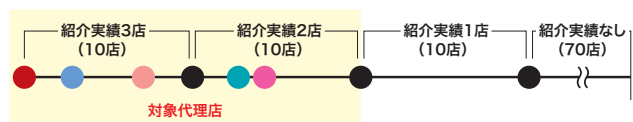
あなた参加ポジション

$$\text{総V}100,000\text{V} \times 5\% \div (\text{対象者全員の} 1\text{-A} + \text{対象者全員の} 1\text{-B}) \times (\text{あなたの参加ポジション} 1\text{-A} + 1\text{-B}) = 187\text{円}$$

240S + 240S 18S

■紹介実績2店以上の場合 総Vの8%を対象者で分配 ※紹介実績2店、3店の代理店が対象となります。

1番目~10番目の総S数= 9S×10店=90S
 11番目~20番目の総S数= 8S×10店=80S
 合計 170S



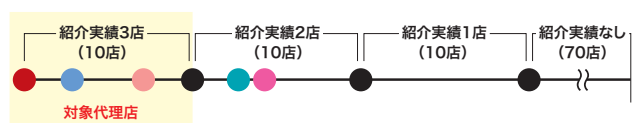
あなた参加ポジション

$$\text{総V}100,000\text{V} \times 8\% \div (\text{対象者全員の} 2\text{-A} + \text{対象者全員の} 2\text{-B}) \times (\text{あなたの参加ポジション} 2\text{-A} + 2\text{-B}) = 423\text{円}$$

170S + 170S 18S

■紹介実績3店の場合 総Vの15%を対象者で分配 ※紹介実績3店の代理店が対象となります。

1番目~10番目の総S数= 9S×10店=90S



あなた参加ポジション

$$\text{総V}100,000\text{V} \times 15\% \div (\text{対象者全員の} 3\text{-A} + \text{対象者全員の} 3\text{-B}) \times (\text{あなたの参加ポジション} 3\text{-A} + 3\text{-B}) = 1,416\text{円}$$

90S + 90S 17S